



AFENBEM JOURNEE DE FORMATION  
Droit social

MARDI 14 février 2012  
De 9h30 à 17h


*Lieu de formation : FNBM – Salle du Conseil  
215 bis bd Saint Germain. 75007 Paris*

« Avantages attribués aux clients, remises tarifaires de vos salariés, forfaits-jours, égalité hommes-femmes : Appréhender l'impact des nouvelles obligations législatives qui pèsent sur les négociants en bois et matériaux de construction »


*Formation animée par Maître Aymeric Hamon du cabinet FIDAL,  
Avocat-associé du Département droit social*


 **Objectifs :**

- Appréhender le régime social des avantages, cadeaux, rémunérations, versés aux clients.
- Maîtriser le cadre légal de remises tarifaires accordées aux salariés.
- Sécuriser les clauses de forfaits-jours annuels des salariés.
- Savoir négocier un plan d'action ou un accord d'entreprise en matière d'égalité hommes-femmes.

 **Public concerné :** DRH et RRH, Responsable du personnel, Juristes, DAF, Comptables, Dirigeants, etc...

 **Pré-requis :** niveau Bac

 **Moyens de suivi :** l'organisme de formation remettra à l'entreprise à l'issue de la formation une attestation de suivi de la formation signée par l'organisme

 **Moyens pédagogiques :** projection vidéoprojecteur, examen de cas pratiques, interaction avec les participants, remise du support de formation.

[contact@afenbem.fr](mailto:contact@afenbem.fr) ou  : 01.45.48.57.97

## PROGRAMME DE LA JOURNEE

### **Matinée : Maîtriser les évolutions législatives et jurisprudentielles récentes**

Le régime social des cadeaux et rémunérations versés par les négociants à leurs clients, artisans, entrepreneurs individuels ?

- Focus sur l'impact de la circulaire interministérielle du 9 novembre 2011 entrée en vigueur le 1<sup>er</sup> novembre.

Dans quelles conditions les négociants peuvent-ils accorder des remises tarifaires à leurs salariés ?

- Focus sur l'impact de la Jurisprudence en vigueur pour les négociants en bois et matériaux de construction.

Sécuriser vos forfaits-jours

- Focus sur l'impact de la jurisprudence du 29 juin 2011 dans les branches du négoce des matériaux de construction et du négoce de bois.

### **Après-midi : Egalité Hommes-Femmes : Comment négocier un accord d'entreprise ou un plan d'action ?**

- Rappel des textes de base en matière d'égalité hommes -femmes
- Décryptage du décret du 7 juillet 2011 et de la pénalité financière
- Comment choisir ses domaines d'actions ?
- Mettre en place des indicateurs chiffrés pertinents
- Suivi de votre accord ou plan d'action